



Directeur Technico-Commercial

Société



Créée en 1999, OPTIMISE est apporteur de solutions sur mesure répondant à des problématiques de transferts thermiques, de mécanique des fluides et de combustion.

Le domaine de compétence d'OPTIMISE se définit par des actions d'audits, d'études et d'expertises mais aussi d'innovations technologiques, ayant pour objectif l'optimisation des procédés thermiques industriels.

Notre équipe accompagne les grands comptes en France et à l'international (ArcelorMittal, Dalkia, EDF, Lafarge...) afin d'actionner les leviers phares de performance : gains de productivité, économie d'énergie et maîtrise des enjeux environnementaux.

Aujourd'hui notre équipe de 7 ingénieurs recherche son Directeur Technico-Commercial afin de renforcer de manière durable son développement.

Poste



Sous l'autorité du Directeur Général, vous participez à la mise en place de la stratégie commerciale dans l'objectif d'étendre et de développer notre positionnement en France et à l'international.

A ce titre, vous aurez pour principales missions :

- De définir, mettre en œuvre et piloter la stratégie commerciale en accord avec la stratégie globale de l'entreprise
- Déterminer avec le directeur général, la nature et le volume des produits à lancer, maintenir ou abandonner sur la base d'études de marché et benchmarking
- Développer et gérer le portefeuille clients et choisir les outils de suivi ad hoc
- Initier et suivre les comptes stratégiques avec mise en place d'indicateurs
- Définir de nouveaux modèles de contrats (Contrats cadre, aux résultats partagés, sur performances...) et mener les négociations dans le cadre de référencements ou de signatures de nouveaux contrats
- Construire le service commercial adapté à nos ambitions et proposer les recrutements nécessaires
- Manager l'équipe commerciale

Profil



Ingénieur de formation, idéalement en génie des procédés ou thermique/énergétique, vous justifiez d'une expérience de 10 ans minimum dans la vente de prestations d'études pour l'industrie (secteurs : sidérurgie/métallurgie ; carrières ; chimie) et/ou dans la vente de technologies et d'équipements. La dimension internationale du poste nécessite une parfaite maîtrise de l'anglais.

Autonomie, sens de l'organisation et dynamisme sont autant d'atouts qui vont permettre de mener à bien vos missions.

Votre rémunération sera composée d'un salaire fixe selon votre expérience et d'une part variable selon réalisation d'objectifs.

Contrat : CDI

Poste basé dans le 13

Contact : Nathalie JARDINIER : njardinier.optimise@orange.fr