

Manifestazione di Interesse per l'affidamento di un contratto per una prestazione di servizi intellettuali

Oggetto: Assistenza tecnica operativa al polo di competitività Capenergies per l'implementazione delle attività di assistenza tecnica previste nell'ambito del WP1 del progetto

H2MOVE

co-finanziato dal programma INTERREG IT-FR MARITIME 21-27

Termini di riferimento

Indice

1. Contesto generale	3
2. Descrizione della missione e budget disponibile	5
3. Descrizione della missione nell'ambito del WP1 - segmentazione e mappatura dell'ecosistema	5
4. Competenze richieste	9
5. Modalità di presentazione delle offerte	9
6. Esame delle offerte e notifica del contratto	10
7. Notifica del contratto, contratto e fatturazione	11

1. Contesto generale

Capenergies, associazione di diritto francese legge 1901 dichiarata presso la sotto-prefettura di Aix-en-Provence il 14 novembre 2005 con il n. di dossier 01310226603 e dichiarata nel giornale ufficiale della Repubblica francese il 7 gennaio 2006, domiciliata presso Technopôle de l'Environnement Arbois-Méditerranée, Edificio Henri Poincaré, Domaine Petit Arbois, Avenue Louis Philibert, CS 30658, 13547 Aix-en-Provence - Cedex 4, è un polo di competitività specializzato nel settore delle energie con basso tasso di emissioni CO2.

Capenergies ha come obiettivo quello di sfruttare i punti di forza regionali e nazionali per sviluppare una filiera energetica di eccellenza, adatta al “mix energetico” della Transizione Energetica, che permetta di rispondere ai bisogni e di preservare l'ambiente e il clima, favorendo al contempo l'emergere di soluzioni innovative.

Il perimetro del polo copre quattro ambiti di attività strategici: Decarbonizzare gli usi, Ottimizzare le infrastrutture e le reti energetiche, Produrre energie e idrogeno a basso contenuto di carbonio, Intensificare la sobrietà e l'efficienza energetica.

Capenergies raggruppa oggi 520 attori presenti nella regione SUD, in Corsica e a Monaco, così come in Guadalupa e sull'isola della Riunione, rappresentando l'intero spettro delle energie coinvolte, dalle PMI e microimprese ai grandi gruppi industriali, passando per i laboratori e gli organismi di ricerca, nonché i centri di formazione.

Il presente mercato rientra nel quadro della partecipazione di Capenergies in qualità di partner al progetto “**H2Move**” finanziato nell'ambito del primo Bando di [Progetti lanciato dal Programma di cooperazione transfrontaliera Italia-Francia Interreg Marittimo 2021/2027](#), decreto n. 27481/2023 del 12/12/2023, pubblicato sul BURT n. 3 parte III del 17/01/2024, oggetto: D.D: n. 24600/2023. Il decreto è stato omologato il 29/12/2023, allegato M modificato dal decreto 437 del 9/01/2024.

- Priorità 1: Un territorio transfrontaliero attraente, che condivide le sfide della decarbonizzazione delle attività marittime e portuali, in cui l'idrogeno a basso contenuto di carbonio giocherà un ruolo importante
- Obiettivo specifico

Il progetto affronta le sfide legate alla crescita sostenibile, alla competitività delle microimprese e delle PMI, allo sviluppo delle competenze per una specializzazione intelligente, alla transizione industriale e all'imprenditorialità, ponendo le comunità energetiche al centro delle

sue attività. Queste comunità sono considerate come leve in grado di promuovere una modernizzazione a livello locale con innovazione sociale e tecnologica, favorendo la competitività strategica del tessuto economico e commerciale, la coesione territoriale, la resilienza transfrontaliera e la crescita sostenibile a beneficio di tutti.

Il progetto è strutturato in 3 componenti:

- *Work Package* - WP1 - Governance e analisi preliminare
- *Work Package* - WP2 - Masterplan transfrontaliero
- *Work Package* - WP3 - Implementazione

Durata del progetto: 54 mesi, a partire dal 1° marzo 2024.

Partner del progetto:

1. Camera di Commercio e dell'Industria (CCI) regionale Provence Alpes Côte d'Azur - Capofila
2. Capenergies (Regione SUD Provence Alpes Côte d'Azur)
3. *CCI della Corsica*
4. Università della Corsica Pasquale Paoli
5. Regione Liguria
6. *Autorità di Sistema Portuale del Mar Ligure Orientale*
7. *Camera di commercio, industria, manifattura e agricoltura di Genova*
8. *Università di Genova*
9. Regione Toscana
10. Autorità portuale marittima del nord tirreno
11. Università di Pisa
12. Regione Sardegna
13. Università di Cagliari, centro interuniversitario di ricerca economica e mobilità
14. Regione Provence Alpes Côte d'Azur
15. École MINES Paris PSL

2. Descrizione della missione e budget disponibile

Al fine di garantire una buona gestione del finanziamento pubblico, questo avviso di gara è sviluppato rispettando i principi di parità di trattamento, non discriminazione, trasparenza e proporzionalità.

Capenergies emette questo avviso, in qualità di **responsabile del WP1** - governance e analisi preliminare, in accordo con il Coordinatore del progetto. **La missione di assistenza tecnica operativa consiste nel supportare l'implementazione delle attività legate alla componente WP1.2 – Segmentazione e mappatura dell'ecosistema dell'idrogeno** del progetto H2MOVE. Questa azione, che contribuirà a preparare piani strategici e azioni pilota, sarà destinata a essere utilizzata da tutte le parti interessate esterne, e i risultati saranno diffusi ampiamente e liberamente accessibili a tutti.

Il periodo di realizzazione delle attività è programmato a partire da luglio 2024 per un massimo di 6 mesi.

Il termine specifico per ciascuna attività sarà stabilito tra il fornitore e Capenergies, partner responsabile della componente.

La missione di assistenza tecnica entra in vigore al momento della notifica del contratto da parte di Capenergies. Il budget disponibile per questa componente ammonta a 25.500,00 € escluso IVA, che sarà speso sulla linea di bilancio "Spese relative al ricorso a competenze e servizi esterni" della componente WP1 - Governance e analisi preliminare del progetto H2MOVE.

3. Descrizione della missione nell'ambito del WP1 - segmentazione e mappatura dell'ecosistema

L'attività 1.2 del progetto H2MOVE, oggetto del presente invito a presentare offerte, è intitolata "segmentazione e mappatura dell'ecosistema"; è coordinata da Capenergies.

L'obiettivo di questa attività è identificare i segmenti di attività e mappare l'ecosistema dell'idrogeno nella zona di cooperazione (vedi mappa allegata) e nelle regioni limitrofe, dal punto di vista della domanda e dell'offerta, concentrandosi sulle seguenti categorie:

- Impianti di produzione di idrogeno (distinguendo le tecnologie di produzione, in particolare l'uso di combustibili fossili e il tenore di carbonio dell'elettricità utilizzata, nel caso di produzione elettrolitica);
- Aziende già coinvolte nella catena del valore dell'idrogeno;
- Aziende potenzialmente coinvolte nella catena del valore (soggette a modifiche del modello economico);

Marittimo–IT FR–Maritime

- Siti o aziende consumatrici, nonché autorità pubbliche che potrebbero sviluppare utilizzi dell'idrogeno;
- Progetti e iniziative in corso, interni ed esterni alla zona di cooperazione, con potenziale impatto sul settore dell'idrogeno nella regione Marittimo (vallata dell'idrogeno, impianti di produzione, infrastrutture di trasporto e distribuzione, stazioni di distribuzione, oleodotti, ecc.).



Perimetro del progetto

Questa attività sarà preliminare alla realizzazione della piattaforma digitale che raccoglie in modo interattivo l'ecosistema H2 identificando gli attori, la loro capacità di produzione e/o consumo. Quest'azione sarà guidata dal capofila di H2MOVE. Un secondo intervento a valle dell'oggetto della presente consultazione sarà la progettazione di un'infrastruttura di pianificazione, guidata dalla scuola MINES Paris PSL. Per questi motivi, questi due partner pilota delle azioni menzionate saranno coinvolti nella gestione di questo servizio.

A. Assistenza tecnica per la segmentazione e la mappatura dell'ecosistema dell'idrogeno nel perimetro geografico di H2MOVE:

a. Obiettivi:

- i. Raccogliere informazioni sui progetti in corso che mirano alla produzione, al trasporto o all'uso dell'idrogeno nel perimetro geografico del progetto (in Francia e in Italia) e nella sua periferia, quando i progetti sono suscettibili di impattare il territorio di H2MOVE (esempio: progetti in corso sulla ZIP di Marsiglia Fos);

- ii. Qualificare queste informazioni presso i portatori di progetto e ottenere l'autorizzazione scritta a pubblicare i dati relativi ai loro progetti, nella misura in cui i portatori lo consentiranno;
 - b. Aggregare queste informazioni in un database utilizzabile in seguito, in particolare per produrre (i) un tool cartografico interattivo e (ii) un software di pianificazione territoriale.
 - c. Approccio operativo: il fornitore avrà accesso a tutti i contatti del consorzio e procederà successivamente:
 - i. Con uno studio bibliografico del territorio (comunicazioni stampa, comunicazioni istituzionali, basi di dati preesistenti come Vig'Hy, ...)
 - ii. Attraverso scambi bilaterali con ciascun partner al fine di condividere le informazioni raccolte in (i) e identificare eventuali progetti aggiuntivi.
 - iii. Le informazioni raccolte devono contenere almeno: nome della persona giuridica, nome e contatto completo della persona fisica di riferimento, tipo di struttura, indirizzi (incluse le coordinate GPS), regione, paese, descrizione delle attività, relazione con il progetto H2MOVE; nel caso di impianti di produzione/magazzinaggio/consumo, gli anni previsti per l'entrata in servizio, la potenza o il volume (e l'eventuale ramp up correlato) devono essere menzionati nella misura in cui il promotore del progetto approvi la pubblicazione.

Le informazioni saranno fornite in due forme:

- Una forma di tabella scritta nelle due lingue del progetto (francese e italiano) indicando chiaramente il livello di confidenzialità dei dati desiderato dai promotori del progetto.
- Un file di tipo mappatura .sig visualizzabile su un'interfaccia di tipo open street map o equivalente. Un'attenzione particolare sarà rivolta all'uso di tecnologie di sovranità europea.

B. Animazione di incontri dei partner

Questo supporto prevederà almeno cinque incontri:

- Un incontro di lancio: il candidato selezionato presenterà il suo approccio per la raccolta dei dati, in particolare il panorama delle fonti bibliografiche mirate per questa attività.
- Due incontri di lavoro con i partner del progetto responsabili dei lotti a valle: questi incontri si terranno in momenti ritenuti opportuni dal fornitore per garantire una buona comprensione reciproca delle sfide, la qualità dei dati raccolti e, se necessario, assistenza nel superamento degli ostacoli che potrebbero ostacolare la corretta raccolta dei dati.
- Un incontro intermedio di consegna, a Tf - 3 mesi (prima del 30/11/2024)
- E un incontro di consegna dei risultati alla fine della missione, garantendo il **grado di pubblicità** (e non la pubblicazione) dei dati ottenuti.

C. Assistenza tecnica alla produzione di contenuti per alimentare i deliverable (in italiano e in francese) D.1.2.1 Mappatura dell'ecosistema dell'idrogeno nella zona di cooperazione

Le informazioni fornite nell'ambito della missione oggetto del presente invito a presentare offerte saranno combinate con quelle già conosciute dai partner del progetto per i territori francesi, al fine di produrre il risultato atteso entro la fine del periodo 2 (28/02/2025).

La missione sarà realizzata in stretta collaborazione con Capenergies, durante la quale il fornitore riceverà i dati di input necessari alla sua realizzazione, nonché tutti i rapporti o studi preesistenti.

Le regole del programma INTERREG Italia-Francia Marittimo 2021-2027 stabiliscono che tutti i dati prodotti nell'ambito del progetto H2MOVE devono essere liberi da diritti di utilizzo e diffusione. Il detentore non deve aggiungere alcun blocco digitale che potrebbe ostacolare l'uso e deve garantire la compatibilità con qualsiasi computer o dispositivo digitale.

In caso di diffusione di questi dati da parte del proprietario, questi dovrà citare il Programma INTERREG Italia-Francia Marittimo 2021-2027 e il nome del progetto H2MOVE in conformità con la strategia di comunicazione del progetto e il Programma INTERREG Italia-Francia Marittimo 2021-2027:

- [Strategia di comunicazione](#)
- [Grafica del Programma](#)

4. Competenze richieste

L'assistenza tecnica deve fare affidamento su un team multidisciplinare mobile e disponibile per tutta la durata del progetto e dotato delle seguenti competenze:

- A) Solida esperienza in progetti collaborativi transfrontalieri.
- B) Conoscenza approfondita dei potenziali ruoli dell'idrogeno nella transizione energetica e nella decarbonizzazione.
- C) Esperienza precedente nell'animazione di eventi collaborativi che coinvolgono enti locali, rappresentanti politici, tecnici ed esperti tematici, in particolare nell'ambito dei progetti europei, preferibilmente nell'ambito di INTERREG IT-FR Marittimo.
- D) Buona conoscenza del programma INTERREG IT-FR Marittimo e delle sue regole amministrative e finanziarie.
- E) Elevata qualità dei profili del team messo a disposizione per le attività del progetto H2MOVE.
- F) La padronanza dell'italiano e del francese sia scritto che parlato all'interno del team è essenziale.

5. Modalità di presentazione delle offerte

I fornitori di servizi interessati a candidarsi per questo avviso di assistenza tecnica devono inviare la loro offerta via e-mail con ricevuta di ritorno.

Le proposte devono includere i documenti seguenti:

- A. Una **descrizione** della metodologia prevista, i mezzi a disposizione nonché la **descrizione del team** che sarà coinvolto nel progetto, corredata dai **CV** dei membri del team e da un **riassunto della loro esperienza**.
- B. Un'**offerta dettagliata**, tenendo conto dei costi delle diverse attività descritte sopra. Non c'è un formato fisso, ma le offerte devono chiaramente mostrare i costi giornalieri e includere il dettaglio dei giorni necessari per completare ciascuno dei compiti descritti.

I candidati devono inoltre dimostrare di rispettare le normative sociali e fiscali vigenti presentando un documento ufficiale appropriato.

Le proposte devono essere inviate entro il 20 giugno 2024 alle 12:00 tramite e-mail con ricevuta di ritorno all'indirizzo seguente:

david.campos@capenergies.fr e in copia pierre.ceccaldi@capenergies.fr e raphael.rinaldi@capenergies.fr

6. Esame delle offerte e notifica del contratto

A. Esame delle candidature

Le candidature saranno esaminate sulla base dei documenti indicati nell'articolo 5 del presente avviso.

Una candidatura potrebbe essere considerata inammissibile se non è accompagnata dai documenti indicati nell'articolo 5 del presente documento o se non presenta sufficienti garanzie tecniche, professionali e finanziarie.

B. Valutazione delle offerte

La valutazione delle offerte sarà effettuata dal team tecnico di Capenergies. L'offerta economicamente più vantaggiosa sarà valutata in base ai seguenti criteri, classificati in ordine decrescente di importanza:

- Valore tecnico: 70%
- Prezzo: 30%

Il valore tecnico (NT) sarà valutato sulla base delle informazioni fornite nella descrizione tecnica e dei riferimenti dettagliati nelle sezioni 3-4-5-6 del presente documento, tenendo anche conto di:

- a. Coerenza della qualità professionale del candidato rispetto alle esigenze del mercato.
- b. Esperienza del candidato in servizi simili.
- c. Metodologia proposta per raggiungere il risultato desiderato.
- d. Adeguamento dei mezzi logistici alle esigenze del mercato.

Il valore tecnico sarà valutato, prima della ponderazione, secondo la seguente scala di valutazione:

Livello	Valutazione/20
Eccellente	16 - 20
Soddisfacente	11 - 15
Poco soddisfacente	6 - 10
Poco dettagliato	1 - 5
Non conforme	0

Una ponderazione del 70% è applicata a questo criterio. Il punteggio NTp è calcolato come segue:

$$\text{NTp} = \text{NT} \times 70\%$$

Il prezzo dell'offerta sarà valutato (NP) alla luce della dettagliata scomposizione e dell'importo totale indicato nelle offerte dei candidati, secondo la seguente formula:

$$NP = ((\text{prezzo più basso presentato}) / (\text{prezzo analizzato})) \times 20$$

Il punteggio NP è inversamente proporzionale al prezzo proposto dal candidato; il prezzo più basso riceverà il punteggio più alto.

Una ponderazione del 30% è applicata a questo criterio. La nota NPp è calcolata come segue:

$$NPp = NP \times 30\%$$

Il punteggio totale (N) del candidato è uguale alla somma dei punteggi ponderati ottenuti per ciascun criterio: $N = NTp + NPp$, i valori sono assegnati su una scala da 0 a 20.

7. Notifica del contratto, contratto e fatturazione

A. Notifica

I risultati del presente bando di gara saranno comunicati via e-mail entro e non oltre il 15 luglio 2024.

B. Contratto

In seguito alla notifica, Capenergies procederà all'invio dell'ordine d'acquisto o del contratto sulla base del preventivo stabilito dal fornitore di servizi selezionato.

C. Fatturazione

Il piano di fatturazione provvisorio sarà così strutturato:

- **Fattura 1:** 50% dell'anticipo alla notifica della missione e alla firma del contratto, previa presentazione della fattura.
- **Fattura 2:** Saldo del restante 50% alla fine della missione (tra il 6° e l'8° mese a seconda dell'avanzamento), previa presentazione della fattura.

Ogni fattura deve contenere nell'oggetto l'acronimo del progetto e una descrizione delle attività svolte, e deve essere accompagnata da un rapporto di attività che includa il numero totale di giorni lavorati cumulati.